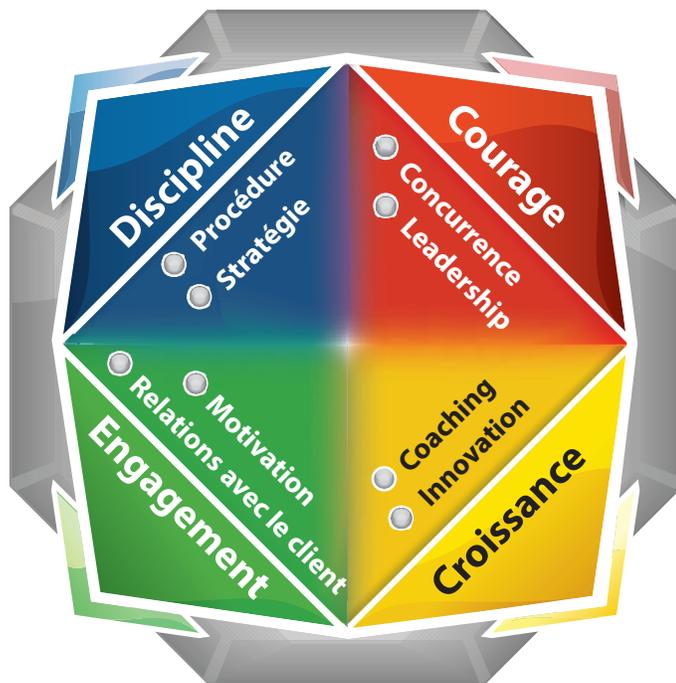


## CONSULTATION DE VENTE EFFICACE

Un processus de collaboration permettant d'évaluer votre équipe de vente et de créer un plan d'action de vente efficace.

### Profil de performance de vente

Notre profil de performance de vente évalue votre équipe en utilisant des critères de performance d'équipes de vente de haut niveau.



### Bâtir une équipe de vente de classe mondiale

- Recruter, former, coacher et mobiliser des professionnels de haut niveau.
- Passer plus de temps avec de meilleurs clients.
- Ajouter plus de valeur à chaque appel de vente.
- Actualiser votre plan stratégique de vente afin d'optimiser votre efficacité de vente dans le marché concurrentiel et changeant d'aujourd'hui.

**“Vendez plus, avec moins de ressources, aux clients qui veulent plus de valeur.”**

### LE DÉFI

Vous devez augmenter vos ventes avec moins de ressources et offrir plus de valeur à vos clients.

Au fur et à mesure que les organisations progressent, il est nécessaire de réévaluer les théories et les pratiques. Souvent, les stratégies et les tactiques qui ont remporté du succès dans le passé, doivent être améliorées pour les besoins futurs.

### LES AVANTAGES

- Développer des stratégies pour obtenir de nouvelles opportunités d'affaires.
- Identifier et définir les forces de ventes et les possibilités d'amélioration.
- Évaluer votre organisation de vente selon la vision de vos clients.
- Ajuster votre approche de vente aux processus d'achat du client.
- Affiner votre proposition de vente et votre avantage concurrentiel.
- Améliorer les disciplines clés associées aux lancements de produits, réunions et à la planification des ventes.
- Équiper vos directeurs de ventes avec des outils de coaching et d'évaluations pour le succès.

TÉL (450) 973-9555  
**SANS FRAIS 1-877-633-9555**  
 peak@peakperformance2.com  
 www.peakperformance2.com